EUCLIDE

L'ARCHITECTE DU FINANCEMENT

Ajoutez la gestion de la dette à votre stratégie patrimoniale

DÉPASSEZ VOS OBJECTIFS **GRÂCE À UNE GESTION OPTIMISÉE DE LA DETTE**

95 % des crédits supérieurs à 15 ans sont remboursés avant la moitié de leur durée, toutes causes confondues. Cette statistique bancaire induit comme conséquence importante que l'investisseur n'emprunte plus pour payer mais pour porter son opération.

Notre métier est de vous proposer ainsi qu'à vos clients, la meilleure façon d'organiser, structurer, gérer et déboucler les différents emprunts en maîtrisant les effets de bords et en respectant les grands principes patrimoniaux.

Notre méthodologie rigoureuse nous permet de vous assister auprès de vos clients pour vous permettre de répondre de façon complète à l'expression de leurs besoins à court et long terme en matière de financements.

Nos objectifs sont les vôtres : optimiser le levier entre les actifs liquides et les besoins de financements en tous genres de vos clients .

En effet, un Patrimoine c'est un Actif et un Passif : nous sommes des spécialistes du Passif. Nous le gérons exactement comme un actif avec une destination, une maturité, une rentabilité et une transformation.

Euclide : c'est la réponse qui vous manquait pour vous démarquer de la concurrence des réseaux bancaires. Vous vous engagez avec nous, sur un terrain de conquête, où le crédit n'est plus un poids mais une réelle opportunité de développement.

L'ASSURANCE D'UNE **CROISSANCE PÉRENNE**

▪ Conservation des encours
La gestion de la dette telle que nous l'envisageons a pour postulat majeur de ne jamais investir de liquidités dans une opération. Nous oeuvrons donc à favoriser la conservation des actifs existants.

▪ Augmentation de la collecte
En respectant toujours notre postulat majeur, notre objectif est de structurer le patrimoine du client en veillant à rétablir un équilibre entre les masses liquides et celles qui ne le sont pas.

En règle générale, cela se traduit par une collecte supplémentaire .

▪ Fidélisation de clientèle
Une réponse plus complète, une imbrication plus structurante de l'actif et du passif, vont non seulement satisfaire vos clients au-delà de la gestion d'actifs , mais aussi les rendre plus attachés à vous du fait de l'extension de vos domaines de compétences.

LA QUALITÉ AU SERVICE **DE VOTRE ACCOMPAGNEMENT**

ISO 9001
BUREAU VERITAS
Certification

▪ Accompagnement professionnel sur mesure
Notre approche inclut systématiquement un entretien préparatoire ensemble et un rendez-vous de découverte commun avec le client afin de définir conjointement la portée de notre intervention.

▪ Une déontologie adaptée à votre profession
Notre démarche même, est encadrée par un code déontologique dans lequel vous êtes au centre de nos intérêts. Nous définissons ensemble les règles de fonctionnement et nous vous assurons une totale transparence sur nos actions .

▪ Une démarche ISO 9001
Parce que nous sommes exigeants sur la qualité de notre service, toute notre entreprise répond aux critères stricts de l'amélioration permanente de la qualité que requiert la norme ISO 9001. Notre certification, obtenue dès sa création, a été validée par le bureau Véritas.

LA MISE EN OEUVRE
DE NOTRE COLLABORATION

UNE ÉQUIPE DÉDIÉE À LA GESTION DE VOS CLIENTS.

En soutien à votre développement et celui de vos clients, l'ensemble des collaborateurs d'Euclide s'engage dans une méthodologie éprouvée et reconnue du traitement de la relation client. Notre démarche nous permet dans un premier temps de vous apporter de nouveaux outils d'analyse sur la situation de vos clients au regard de la gestion de leurs crédits.

Puis, dans un second temps, de nous confier en toute sérénité l'Architecture de la dette de vos clients.

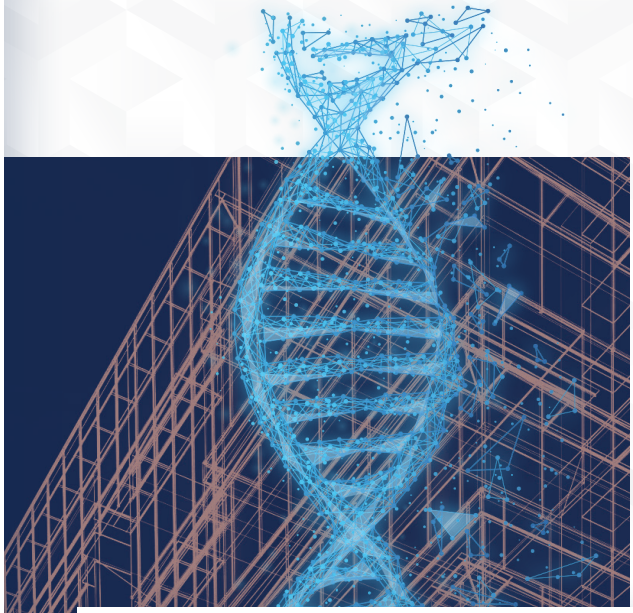
1. Présentation du cadre général des possibilités d'interventions
2. Mise en place d'un plan de formation et de sensibilisation
3. Intervention et propositions de l'expert Euclide
4. Mandat de recherche, montage du dossier de prêt, appel d'offres
5. Accompagnement dans l'identification et le choix de solutions de financement optimales
6. Choix conjoint de l'offre la mieux adaptée
7. Suivi jusqu'au déblocage total des fonds

NOTRE CHARTE
DE DÉONTOLOGIE

L'OBJECTIF ESSENTIEL DE LA CHARTE DE DEONTOLOGIE est d'affirmer l'esprit dans lequel chaque Conseiller Euclide exerce sa profession d'Architecte du Financement. Elle exprime une démarche individuelle de qualité, d'excellence et de loyauté dans les relations avec nos partenaires et leurs clients.

▪ Meilleur Conseil
Sa compétence professionnelle conjuguée à une connaissance appropriée de la situation patrimoniale du client permet au Conseiller Euclide de déterminer en collaboration avec le partenaire, les meilleurs choix d'architecture financière et patrimoniale répondant aux seuls intérêts et objectifs du client dans le cadre de la démarche de conseil patrimonial du partenaire.

▪ Transparence
Le Conseiller Euclide précise, dès la première rencontre avec le client, la nature de sa prestation ainsi que les modalités de sa rémunération. Il s'engage à respecter son devoir d'information, voire de pédagogie, sur les avantages et contraintes attachés à chaque solution proposée, le niveau de risque accepté par le client et la durée envisagée des différentes opérations du client du partenaire. Il indique en toute transparence de quelles réglementations relève son activité. Il indique les statuts réglementaires auxquels il est soumis, selon la nature de son activité.



▪ Confidentialité
La nature des informations communiquées et le niveau de confiance nécessaire de la part du partenaire et de son client nécessitent un respect absolu du secret professionnel au-delà des conditions prévues par la loi. Le client est garanti de la protection de toute information et de tout document le concernant confié à Euclide.

▪ Intégrité Absolue
En aucun cas, la nature des conseils donnés au client ne devra être guidée par un intérêt commercial immédiat du Conseiller Euclide. Le Conseiller Euclide opèrera un jugement vigilant et pertinent sur les prestations proposées par les organismes de financement. Il sera soucieux de préserver l'intégrité et l'image non seulement de sa profession mais aussi celle de son partenaire.

▪ Egalité de Traitement
La qualité du service et des informations fournies est identique pour tous les clients du partenaire, quelle que soit l'importance de leurs projets de financement ou des flux d'affaires générés.

▪ Suivi
Le Conseiller Euclide s'engage à un suivi rigoureux des clients du partenaire jusqu'à la parfaite exécution de sa mission définie dans le mandat de financement.

33, avenue de l'Opéra - 75002 Paris

T : +33 1 40 20 13 20

F : +33 1 55 35 55 30

www.euclide-financement.fr

APE 7022Z - COBSP Membre de l'ANACOFI - IOBSP & COA immatriculation à l'ORIAS : 12 065 278

sur www.orias.fr CNA Insurance Company Limited : FN5377 / 37A00

Création, Agence Dites-le, Direction Artistique Julien Gabison