



Euclide multiplie la collecte des CGP par 3,25 en 2017

Visuel indisponible

© Fotolia

"Grâce à une gestion de la dette adaptée à chaque client des CGP, nous offrons aux CGP l'opportunité de développer plus rapidement leur activité, d'augmenter leur chiffre d'affaires et d'accroître considérablement le **patrimoine** immobilier de leurs clients. Ceux qui ont travaillé avec nous en 2017, ont vu leur collecte augmenter de 3,25 fois", explique Serge Harroch , fondateur d' Euclide .

Euclide s'est donné deux missions : permettre aux clients du CGP d'augmenter considérablement leur patrimoine grâce à des solutions de financement innovantes et sur-mesure, et permettre aux CGP de se développer plus rapidement, d'augmenter leur chiffre d'affaires tout en fidélisant leurs clients.

"Notre ambition est de devenir l'une des premières interfaces d'accompagnement en stratégie globale du Passif des professionnels de la **gestion de patrimoine**. En 2017, nous avons traité 30 % de dossiers supplémentaires par rapport à 2016", précise Serge **Harroch**.